

「顧客情報管理」を利用することでモバイルを使用して営業マンが外出先からでも顧客情報の閲覧、進捗情報の更新を行うことができます。また、営業レポートのやり取りも当機能により可能となる為、営業現場で抱えている様々な問題を解決する為の一助となることは間違いありません。

外回りを効率的に回りたいけど、大量の顧客情報を持ち歩くのは大変...

帰社後にダラダラと営業日報を書いている時間がもったいない...

営業マンがサボらずにしっかりと営業活動を行っているかどうか管理したい...

営業を効率化させる為にPCを持たされたけど、いまいち活用できない...

～営業マンの悩み～

～管理者の悩み～

これらの悩みを全て解決します！

～当サービスを利用することで可能になること～

- ① 効率の良い顧客訪問が可能となり、営業の生産性向上につながります
- ② 外出しているたくさんの営業マンの管理を効率的に行えるようになります
- ③ 営業報告業務が効率化され、帰社後の時間を研修や教育に使えるようになります